



Александр Райхман (КОМПЭЛ)

STMICROELECTRONICS – НОМЕР ОДИН НА РЫНКЕ ИНДУСТРИАЛЬНОЙ ЭЛЕКТРОНИКИ

О месте компании ST на российском рынке в интервью редактору журнала «Новости электроники» Геннадию Каневскому рассказывает **руководитель отдела бренд-менеджеров Александр Райхман.**

Геннадий Каневский: Как человек, находящийся «на переднем крае» продаж, расскажите, пожалуйста, о наиболее популярных в России группах продукции ST.

Александр Райхман: Не буду оригинальным, если скажу, что ST выпускает законченную линейку полупроводников, из которых грамотный разработчик может построить практически любое электронное устройство от простого источника питания до навороченного Set-top-Box с реализацией MPEG-4. Естественно, это не касается пассивных, электромеханических компонентов или устройств индикации. Следует также отметить, что большинство продукции компании прекрасно ложится на российский рынок, который в большой степени имеет индустриальный оттенок. Так вот, ST, по заключению iSuppli, является номером 1 на мировом индустриальном рынке (см. табл. 1), где уверенно увеличивает свою долю со скоростью большей, чем скорость роста мирового рынка. Вместе с тем по объему продаж ST, согласно данным той же iSuppli, занимает пятое место среди мировых производителей электронных компонентов.

КОМПЭЛ является официальным дистрибьютором ST с конца 2006 года, но и до этого времени мы продавали продукцию ST как независимые поставщики. В то время мы занимались исключительно удовлетворением существующего спроса и уже тогда видели большой интерес потребителей к определенным группам товаров, среди которых можно особо вы-

делить дискретные полупроводники (тиристоры, транзисторы, диоды), аналоговую продукцию, как стандартную (операционные усилители, компараторы, линейные регуляторы напряжения), так и специализированную, предназначенную для устройств преобразования электроэнергии, память.

После заключения контракта мы начали целенаправленно продвигать продукцию, которая, по нашему мнению, является весьма перспективной для российского рынка. К ней можно отнести двух- и трехосевые акселерометры, новое семейство восьмиразрядных микроконтроллеров, 32-разрядные микроконтроллеры на основе ядер ARM и Cortex, компоненты беспроводных систем GPS, Bluetooth, ZigBee, новые компоненты для преобразования электроэнергии и систем освещения.

Г.К.: Основные области применения продукции ST, декларируемые самой компанией – устройства цифрового телевидения, автомобильная электроника, промышленная автоматизация и беспроводная связь. Как минимум две из этих областей не очень развиты в России. В каких секторах российского электронного рынка позиции ST сильны?

А.Р.: Давайте начнем с двух последних областей, в которых КОМПЭЛ активно работает длительное время, и где его присутствие достаточно заметно. Как я уже говорил выше, продукция ST очень хорошо подходит для российского рынка промышленной автоматизации – это и микроконтроллеры, и память, и силовые полупрово-

дники, и датчики, и беспроводная связь, и широкий спектр стандартной продукции. Это же можно отнести и к системам безопасности, где используются практически те же самые компоненты, но для построения систем и средств другого назначения. Беспроводная связь, на мой взгляд, – это все-таки не самостоятельное направление, а прикладное к каким-то основным отраслям – к индустриальной, безопасности, телекому как современное, бурно развивающееся средство передачи информации. Надо сказать, что отношение к развитию беспроводной связи в России у компании весьма позитивное, однако хотелось бы большей активности в продвижении этого направления потенциальным потребителям.

Разработка и производство устройств цифрового видео являются прямым бизнесом компании и дистрибьюторы на этом направлении работают лишь как агенты по логистике.

Продукция ST очень широко используется в автоэлектронике, потому что компания выпускает много продукции, которая специально предназначена для использования в автомобильной промышленности или изначально имеет параметры, которые удовлетворяют ее требованиям. Это компоненты для радио/аудио, автомобильные микроконтроллеры, приемопередатчики информационных шин, компоненты для зажигания и управления силовыми элементами. Что касается российского рынка, то наше присутствие в автоэлектронике невелико, как и многих других дистрибьюторов. Сам рынок небольшой, очень стабильный и в нем работают традиционные поставщики уже много лет. Особен-

Таблица 1. Ведущие производители компонентов *индустриальной* электроники по версии iSuppli

2006	2007		2002	2003	2004	2005	2006	2007	A
Rank	Rank	Company Name	Revenue	Revenue	Revenue	Revenue	Revenue	Revenue	07 Vs. '06
1	1	STMicroelectronics	1,049	1,163	1,371	1,285	1,418	1,528	7.8%
2	2	Intel	1,351	1,325	1,497	1,356	1,379	1,439	4,4%
5	3	Texas Instruments	712	761	810	925	1,070	1,269	18,6%
4	4	Infineon Technologies	516	597	914	956	1155	1,217	5,4%
3	5	Renesas Technology		1538	1700	1328	1263	1187	-6,0%
7	6	Toshiba	636	697	729	810	864	995	15,2%
6	7	Analog Devices	460	721	818	795	904	936	3,5%
9	8	Maxim Integrated Products	374	446	562	568	686	705	2,8%
10	9	NXP	458	392	461	485	615	672	9,3%
11	10	Atmel Corporation	421	439	520	533	590	659	11,7%
8	11	Samsung Electronics	656	629	703	686	704	573	-18,6%
12	12	Freescale Semiconductor	625	509	276	371	561	570	1,6%
13	13	Xilinx	217	252	349	393	528	566	7,2%
14	14	Microchip Technology	396	402	442	466	524	523	-0,2%
18	15	NEC Electronics	415	479	531	501	414	492	18,8%
		Others	8,884	8,038	9,067	8,780	9,530	9646	1,2%
		Total Semiconductor	17,170	18,388	20,750	20,238	22,205	22,977	3,5%

ностью этого рынка является неопределенность его перспектив, из-за массивного прихода в страну зарубежных автопроизводителей со своей моделью производства.

Г.К.: Имеет ли смысл ST в России соревноваться по микроконтроллерам с Microchip и Atmel? Возможно, в каких-то отдельных нишах?

А.Р.: Соревноваться стоит всегда, так как конкуренция вынуждает и производителей, и их дистрибьюторов вести себя активнее на рынке, внедрять новые сервисы, вести конкурентную ценовую политику на рынке, что, в конечном счете, идет на пользу потребителю. Конечно, в России Atmel и Microchip являются лидерами на рынке микроконтроллеров. Однако сейчас микроконтроллеры от Texas Instruments и NXP после нескольких лет продвижения тоже достаточно хорошо известны в стране и неплохо продаются. Значит, у продукции каждой компании есть какие-то преимущества, которые востребованы рынком. И если ST производит микроконтроллеры и постоянно обновляет их линейку, значит и здесь есть свои преимущества. Компания имеет сильных дистрибьюторов в стране и при согласованной активной работе всех заинтересованных партнеров и при лидирующей роли московского представительства, определенную долю рынка можно отвоевать.

Что касается отдельных ниш, то микроконтроллер — это настолько универсальный компонент, что может использоваться в любых применениях. Естественно, существуют ниши, например, приборы с батарейным питанием, где требуется сверхнизкое потребление энергии или обработка огромных массивов информации, что можно осуществить с помощью высокопроизводительных контроллеров или специализированных цифровых сигнальных процессоров.

ST выпускает широкую номенклатуру универсальных микроконтроллеров, высоконадежных, с отлично сбалансированными параметрами и привлекательной ценой, которые имеют широкое поле применения и без сомнения займут свое место на довольно тесном микроконтроллерном рынке.

Г.К.: В России у ST несколько дистрибьюторов. Каковы привлекательные для производителя электронной техники стороны компании КОМПЭЛ? Другими словами, что должно заставить его обратиться за продукцией ST именно сюда?

А.Р.: Я думаю, что каждый потребитель электронных компонентов имеет своего приоритетного поставщика, которого он выбрал по совокупности каких-то параметров. Такие потребители есть и у КОМПЭЛа. К привлекательным сторонам нашей компании можно отнести инженерную поддержку на всех стадиях производства, адресную работу с потребителем, постоян-

ное наличие на складе популярных компонентов, широкую номенклатуру поставок от различных полупроводников до беспроводных модулей и источников питания, а также электромеханических и пассивных компонентов. Важным преимуществом является наличие обширной дилерской сети, что дает возможность любому потребителю необъятной территории СНГ получить доступ ко всей поставляемой номенклатуре продукции. Словом, в КОМПЭЛ стоит идти за продукцией ST и не только.

Г.К.: Представьте, пожалуйста, команду КОМПЭЛ, которая работает с продукцией ST.

А.Р.: У нас есть команда профессиональных инженеров, которые поддерживают все основные линейки продукции, выпускаемые ST.

Так, поддержку микроконтроллеров осуществляет Алексей Пантелейчук.

Широкий спектр аналоговой продукции курирует Валерий Ячменников.

За силовую электронику отвечает Виталий Берелидзе.

Беспроводные технологии находятся в ведомстве Олега Пушкарева.

Широкую линейку стандартной продукции поддерживает Александр Маргелов.

То есть любой потребитель продукции ST может получить квалифицированную информацию по любому интересующему вопросу. 